

Investire all'estero? Il Qatar è qui

Lo Stato mediorientale cresce e mostra interesse per il Made in Italy. Dalla moda al food & beverage alle infrastrutture. Per questo rappresenta al momento un'opportunità unica per gli investitori. Come spiegano gli advisor di Console&Partners che forniscono soluzioni per agire in tutta sicurezza



Investire in Qatar? Il partner italiano più esperto in questo settore è Console & Partners non solo un advisor finanziario ma una vera boutique finanziaria. In pratica, è una sorta di banca d'investimento privata e indipendente capace di interpretare le esigenze delle imprese che vogliono guardare al panorama internazionale. Alla luce delle contingenze e della concorrenza, crea soluzioni personalizzate e integrate. "Abbiamo recentemente concluso un'importante alleanza con il Qatar per il rilancio e lo sviluppo del made in Italy" spiega Francesco Paolo Console, professionista con una grande esperienza a livello internazionale nell'advising finanziario e fondatore di Console & Partners.

In cosa consiste questa alleanza?

È entrato nel nostro consiglio di amministrazione Hamad M. Al Abdan, esponente di una delle più importanti famiglie del Qatar e Chief Business Operating Officer di Enterprise Qatar, un'istituzione che sviluppa e promuove le medie e piccole imprese nazionali, ma anche una sorta di piattaforma che sovrintende alle più importanti operazioni di sviluppo nel territorio. Con lui stiamo per aprire un'altra società, Console & Partners Londra, con sedi a Londra, in Qatar e in Italia. Sarà dedicata esclusivamente alle partnership con lo Stato mediorientale. Sono già in corso importanti accordi nel settore luxury e in quello delle infrastrutture. In più, è in corso un accordo per essere referenti in Italia di un'importante banca qatarina.

Perché proprio il Qatar?

Sono molti oggi gli imprenditori che decidono di espandere la loro attività in questo nuovo mercato: gli economisti lo descrivono come un caso di

www.consolepartners.com

crescita unico nel panorama internazionale. Noi formiamo loro soluzioni ad hoc per crescere e investire grazie a tutte le conoscenze e le informazioni per farlo in sicurezza. La nostra missione è sviluppare le relazioni commerciali italo-qatarine favorendo l'incontro tra la loro domanda di prodotti di qualità e la nostra offerta specializzata e, appunto, di qualità. La responsabile del nostro ufficio di Doha sarà Laura Bertuccioli che vive in Qatar da parecchi anni e ha sviluppato un'importante esperienza nel settore dell'internazionalizzazione delle aziende. Qui, raccoglieremo le richieste di questo Paese in forte espansione e selezioneremo le aziende italiane che vogliono cogliere questa nuova grande opportunità.

È il Qatar dunque la nostra prossima frontiera d'investimento?

Sì, ma non solo. Noi abbiamo firmato anche, per esempio, una joint venture con un grosso partner turco per l'apertura di una sede a Istanbul. Anche in questo caso, l'esponente di una importante famiglia locale, nonché Project Manager di una grande società di costruzioni, Burak Terazi, ha identificato in noi un valido supporto per richiamare investitori italiani e, a sua volta, partecipare a investimenti in Italia.

Insomma, siete un anello di congiunzione tra i Paesi.

Sì, il nostro scopo è proprio supportare le aziende italiane nel loro processo di internazionalizzazione. E questo ruolo ci viene riconosciuto anche istituzionalmente. Non a caso, Console & Partners è invitato dall'Associazione nazionale dei

costruttori edili e da Confindustria per supportare le missioni governative in Paesi strategici, dalla Tunisia al Qatar a tutto l'est Europa. Siamo i partner ideali per chi cerca finanziamenti, nuovi sviluppi e nuovi mercati.

Come operate?

Siamo una rete di professionisti altamente qualificati nel creare infrastrutture finanziarie e trovare fonti di finanziamento alle aziende ignare di tali possibilità. Siamo suddivisi per settori, c'è chi segue l'internazionalizzazione, c'è chi si occupa della divisione energy, della divisione infrastrutture e così via. Uno staff di professionisti che comprende non solo advisor ma anche analisti, avvocati, fiscalisti e revisori. Tutti in passato hanno rivestito ruoli importanti in ambito bancario, professionale e aziendale. E, in rete, riusciamo a ricoprire ogni esigenza, da quella strettamente fiscale a quella legale. La nostra forza deriva dalla pregressa prestigiosa esperienza che ci garantisce un sistema di contatti importanti con il sistema bancario, il mercato dei fondi e soprattutto i grandi investitori, l'interlocuzione qualificata con Banca d'Italia e gli ampi accessi al credito internazionale.

Queste competenze unite all'accordo con gli investitori qatarini cosa rappresentano per gli imprenditori italiani?

Un'opportunità davvero unica. Cioè, la reale e concreta possibilità per le aziende italiane di confrontarsi con investitori importanti e maturi come quelli qatarini. Naturalmente, questo sottende un'opportunità anche per i qatarini che hanno trovato in noi il partner ideale per lo scouting in Italia. E tutto ciò si traduce in lavoro, investimento e crescita per il nostro Paese.